



Miten onnistuneet hankinnat syntyvät?

Mia Simpanen
Savon Yrittäjät

Mitä enemmän puhetta ennen hankintaa, sitä vähemmän puhetta hankinnan jälkeen!

Time is Money



Hankintalain henki

Julkisen sektorin tahoilta edellytetään hankintojen tekemistä siten, että pienet ja keskisuuret yritykset pääsevät mukaan kilpailutuksiin. Tämän toteutumiseksi hankintayksiköiden viranhaltijoiden ja päättäjien on kannettava vastuunsa organisaation hankintapolitiikasta. Markkinoiden toimivuutta pitää vaalia.

Hyviä neuvoja hankintayksiköille onnistuneisiin hankintoihin:

Varaa riittävästi aikaa hankintojen valmisteleminen

- Onnistunut hankinta vaatii **hyvää johtamista**
- Vuoropuhelu alueen yritysten kanssa ennen hankintojen aloittamista helpottaa hankinnan suunnittelua. **Vuoropuhelua pitää jatkaa**, kun tarjouspyyntö on luonnosvaiheessa.
- Varmista, että hankinnan eri kriteerit ja vaatimukset ovat sellaiset, että pienyrityksetkin voivat tehdä halutessaan tarjouksen, isot yritykset pystyvät kyllä vastaamaan tarjouspyyntöön, jos pienetkin pystyvät

Osaamiseen ja sen kehittämiseen on panostettava

- Hankinnoista vastaavien henkilöiden tulee pitää huoli oman osaamisensa ajan tasalla pitämisestä ja nykyisestä hankintalain sekä päättäjien tekemien linjauksien noudattamisesta
- Hankinnan onnistumista ja tarjouspyynnön/**hankintasopimuksen toteutumista on seurattava** ja tarpeen mukaan tehtävä myös reklamaatio.

Päättäjän rooli hankinnoista

- Valtuustojen on otettava hankintapolitiikka omiin käsiinsä ja päätettävä hankintaohjeistuksesta, jonka avulla hankinnat saadaan palvelemaan myös paikallis- ja aluetaloutta

Mistä hankinnat löytyvät?

Hilma

<https://www.hankintailmoitukset.fi/fi/search>

Sansia

<https://hankintakalenteri.fi/TulevatHankinnat/TulevatHankinnat?ho=18>

Pohjois-Savon hyvinvointialue

<https://pshyvinvointialue.fi/hankinnat>

Pienhankinnat

<https://www.hankintasampo.fi/sampo/>

<https://tarjouspalvelu.fi/Default/Index>

Muista hankintavahdit helpottamaan hankintojen löytymistä

<https://www.mercell.com/fi-fi/hankinta/62867867/markkinoiden-johtavat-hankintapalvelut-hankintayksikoille-ja-myyjille.aspx>

Tärkeää yrittäjälle

- Osallistu ja mahdollisesti vaadi markkinavuoropuhelutilaisuutta – valmistaudu esittämään kysymyksiä
- Varaa riittävästi aikaa tarjouspyyntöön tutustumiselle
- Lue tarjouspyynnön jokainen kohta huolella läpi. Tarkista aikataulu vastaamiselle!
- Pohdi, pystytkö itse tarjoamaan tarjouspyynnön mukaisesti, vai onko tarvetta etsiä kumppaneita – yhteistarjous – selvitä tämä mahdollisuus etukäteen esim. markkinavuoropuhelutilaisuudessa
- Tee tarjous vastaamalla jokaiseen tarjouspyynnön eri kohtaan
- Kun olet vastannut, lue vastauksesi läpi ja tarkista, että vastaat tarjouspyynnössä oleviin kysymyksiin

Vinkkejä ja linkkejä

Pohjois-Savon hyvinvointialueen Yrittäjäfoorumi

<https://www.yrittajat.fi/aluejarjestot/savon-yrittajat/me-olemme/yrittajafoorumi/>

Pohjois-Savon hankintaneuvonta auttaa tarvittaessa yrittäjiä sekä hankintayksiköitä

<https://www.yrittajat.fi/aluejarjestot/savon-yrittajat/savon-yrittajien-palvelut/pohjois-savon-hankintaneuvonta/>

Suomen Yrittäjien kuntapäätäjän hankintaopas

https://www.yrittajat.fi/wp-content/uploads/2021/09/kuntapaattajan_hankintaopas_2021_kevyt.pdf

Ville Nurmela, opinnäytetyö

Pk-yritysten osallistumismahdollisuuksien edistäminen julkisissa hankinnoissa

<https://www.theseus.fi/handle/10024/405673>

Tulevaisuudessa korostuu?

1. Vastuullisuus
2. Laatu
3. Hinta
4. Turvallisuus
5. Toimitusvarmuus